

10 PROMPT AI PERCUMA UNTUK SME MALAYSIA

Copy · Paste · Terus Guna

Marketing · Sales · HR · Finance · Operation — semua dalam Bahasa Malaysia

Creator & Publisher: Shafiq Mustapa

2026 · Sebahagian daripada AI Toolkit Bisnes (150+ prompt + panduan)

Macam mana nak guna (30 saat)

1. Copy prompt penuh (kotak hijau) ke ChatGPT, Claude, atau Gemini.
2. Ganti semua perkataan dalam [KOTAK] dengan maklumat perniagaan anda.
3. Semak output. Kalau tak berkenan, tambah ayat: 'Buat lagi ringkas' atau 'Ubah nada jadi lebih santai'.

Tips emas: lebih banyak konteks anda beri, lebih bagus output AI. Jangan malu paste contoh sebenar anda.

1. ■ Marketing — Caption Promosi FB/IG (3 versi)

Guna bila: nak post promosi produk atau service.

Aku nak caption iklan untuk produk [NAMA PRODUK] kepada [TARGET PELANGGAN, contoh: ibu muda 25-40]. Ciri utama produk: [TULIS 3 CIRI]. Gaya: santai, bahasa pasar Malaysia, tanpa jargon teknikal. Beri 3 pilihan: pendek (1 baris), sederhana (3 baris), panjang (5 baris). Setiap satu mesti berakhir dengan SATU soalan untuk dorong komen.

2. ■ Marketing — Jadual Content 7 Hari

Guna bila: nak rancang posting seminggu tanpa pening.

Buat jadual content 7 hari untuk [JENIS PERNIAGAAN] di [PLATFORM: FB/IG/TikTok]. Setiap hari: topik + caption siap + CTA (call-to-action). Campur jenis content: 2 tips berguna, 2 soft-sell, 1 behind-the-scenes, 1 testimoni pelanggan, 1 soalan komuniti. Nada mesra, Bahasa Malaysia, sesuai bisnes tempatan.

3. ■ Sales — Follow-up WhatsApp Tak Berbalas

Guna bila: customer dah tanya tapi senyap.

Customer saya tanya pasal [PRODUK/PERKHIDMATAN] pada [TARIKH] tapi belum berbalas. Tulis mesej WhatsApp follow-up yang: sopan, ringkas (maksimum 60 patah perkataan), buat dia selesa nak jawab, TANPA tekanan jualan. Beri 2 versi: formal dan santai mesra.

4. ■ Sales — Jawab 'Mahal' Tanpa Kecilkan Pelanggan

Guna bila: customer complain harga.

Customer kata [PRODUK/PERKHIDMATAN] saya mahal. Tulis balasan yang tunjuk nilai TANPA kecilkan objection dia. Sebut 2 faedah utama: [FAEDAH 1] dan [FAEDAH 2]. Tiga ayat maksimum, Bahasa Malaysia, nada profesional tapi mesra.

5. ■ HR — Job Description Siap Post

Guna bila: nak iklan jawatan kosong.

Tulis job description untuk posisi [JAWATAN] di [NAMA SYARIKAT] (industri [INDUSTRI]). Termasuk: ringkasan kerja (3 ayat), 5 tanggungjawab utama, 5 syarat, dan gaji range [RANGE, contoh: RM2,500-RM3,500]. Nada profesional, Bahasa Malaysia. Format kemas siap untuk LinkedIn atau JobStreet.

6. ■ HR — 8 Soalan Interview + Apa Nak Dengar

Guna bila: nak interview calon pekerja.

Beri 8 soalan interview untuk calon [JAWATAN]. Campuran: 2 soalan teknikal, 3 soalan tingkah laku (behavioral), 2 soalan tentang budaya kerja, 1 soalan penutup. Lepas setiap soalan, tulis 'Apa yang aku cari dalam jawapan:' supaya aku tahu nak nilai macam mana.

7. ■ Finance — Makan Duit Mana? Analisis Cashflow

Guna bila: rasa duit bocor tapi tak tahu kat mana.

Analisis kewangan perniagaan kecil ini: [PASTE 5-10 ITEM PENDAPATAN/PERBELANJAAN, contoh: jualan minggu ini RM1,200, sewa kedai RM800, bahan RM650]. Kenal pasti: 3 item paling makan duit, 2 peluang jimat, dan SATU tindakan yang aku boleh buat minggu ini untuk baiki cashflow. Susun sebagai senarai ringkas, Bahasa Malaysia.

8. ■ Finance — Peringatan Bayaran Invois (2 Versi)

Guna bila: customer lambat bayar.

Customer kena bayar [JUMLAH] untuk invois #[NOMBOR] sejak [TARIKH]. Tulis email peringatan yang profesional tapi tegas: sebut nombor invois, tempoh dah lewat berapa lama, dan tindakan seterusnya kalau masih tak bayar. Beri 2 versi: peringatan kali pertama (lembut) dan kali kedua (lebih tegas).

9. ■■ Operation — Nota Kasar Jadi SOP

Guna bila: proses kat kedai/pejabat hanya ada dalam kepala staff.

Tukar nota ini jadi SOP langkah-demi-langkah: [PASTE NOTA PROSES, contoh: 'masa customer order, tulis kat buku dulu, bagi no resit, hantar kat dapur'] Format: tajuk proses, 5-7 langkah bernombor, siapa bertanggungjawab, dan senarai 3 kesilapan biasa yang kena elak. Bahasa mudah - sesiapa baru pun boleh ikut.

10. ■■ Operation — Balas Email Pelanggan Marah

Guna bila: ada complaint panas masuk inbox.

Pelanggan hantar email marah pasal [ISU]. Tulis balasan dengan struktur ini: (1) aku faham & minta maaf, (2) aku akui kesilapan, (3) apa aku buat SEKARANG untuk betulkan, (4) bila dia boleh expect update. JANGAN pertikaikan atau defend. 4 ayat maksimum, Bahasa Malaysia, profesional.

Ini adalah sebahagian daripada AI Toolkit Bisnes (150+ prompt + panduan). Disediakan oleh Shafiq Mustapa.

BONUS

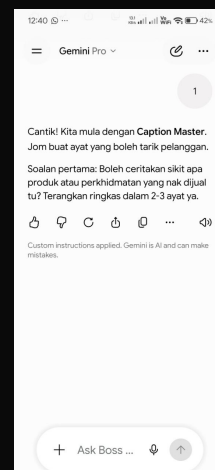
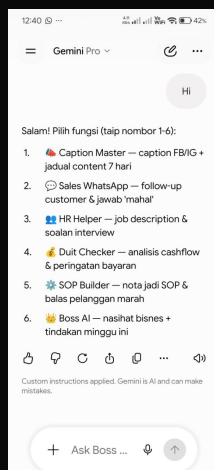
Khas untuk pembaca 10 Prompt ini

Malas nak copy-paste satu-satu?

Aku faham. Bila malas, kerja tertangguh. Sebab tu aku dah siapkan **Boss Bisnes AI** — satu Gemini Gem yang ada **6 fungsi** dalam satu: caption, sales WhatsApp, HR, cashflow, SOP, dan nasihat bisnes. Buka je, taip nombor, jawab soalan — terus dapat hasil. Tak payah fikir prompt langsung.

Ini yang kau dapat:

1. **Caption Master** — 3 versi caption FB/IG + jadual content 7 hari
2. **Sales WhatsApp** — follow-up customer senyap + jawab 'mahal'
3. **HR Helper** — job description + 8 soalan interview siap
4. **Duit Checker** — analisis cashflow + email peringatan bayaran
5. **SOP Builder** — nota bersepah jadi SOP kemas
6. **Boss AI** — nasihat bisnes + tindakan spesifik minggu ini



Screenshot sebenar — Gem siap, menu 6 fungsi, flow Caption Master. Custom instructions applied.

RM49

RM29

Aku setup & share terus ke akaun Gemini kau

TEKAN SINI — WHATSAPP 60127277015

Atau WhatsApp terus ke **60127277015** dan tulis tajuk **Boss Bisnes AI**. Aku take over dari situ.

© 2026 Shafiq Mustapa · AI Toolkit Bisnes · Boss Bisnes AI